

Communiqué

Forever rend plus accessible son opportunité d'affaire en réduisant considérablement le prix de son pack de démarrage pour recruter de nouveaux partenaires indépendants et leur offrir l'opportunité de revenus supplémentaires

Forever poursuit sa stratégie de promotion de l'entrepreneuriat et annonce une promotion spéciale de son pack de démarrage à destination de ses futurs Forever Business Owners (FBO).

Grâce à son modèle unique, Forever a déjà permis à des millions de personnes dans le monde d'améliorer leur bien-être en leur offrant l'opportunité de bénéficier de revenus supplémentaires.

Forever est en effet l'une des plus importantes sociétés internationales de vente directe et un membre de la Fédération Internationale de la vente directe.

Ses produits sont commercialisés uniquement par des distributeurs indépendants qui sont les seuls intermédiaires entre le producteur et le consommateur.

Une approche inclusive car la vente directe offre à ces partenaires de nombreux avantages, tels que l'autonomie et la possibilité de travailler quand ils le souhaitent.

Pour encourager davantage de futurs partenaires et répondre au mieux à la crise financière, cette nouvelle formule de démarrage à prix réduit apporte une plus grande souplesse aux Marocains souhaitant entreprendre pendant cette période. Jusqu'au 31 Juillet 2021, le Pack « Go2FBO » bénéficie d'une remise supérieure à 20%, et est disponible au prix de 3 300 dirhams au lieu de 4 146 dirhams. Le pack propose 25 produits à forte concentration d'Aloe vera dont la qualité séduit une audience nationale.

Devenir partenaire de Forever, c'est également profiter d'un levier d'intégration sur le marché du travail et dans la société. La société a récemment conclu avec Al Barid Bank un partenariat qui facilite les démarches d'inscription au registre national de l'autoentrepreneur grâce à l'accompagnement des futurs distributeurs indépendants dans leur procédure. Pour les aider, Forever a également conclu avec Al Barid Bank une offre avantageuse pour héberger leurs comptes bancaires avec la possibilité d'encaisser les règlements clients en bénéficiant de réels avantages tarifaires.